

## Reinhold F. Krammer

Principal, Chicago Niederlassung  
Fremdsprachen: Deutsch

---

[rkrammer@masudafunai.com](mailto:rkrammer@masudafunai.com)

312.245.7500

### Chicago Niederlassung

203 North LaSalle Street  
Suite 2500  
Chicago, IL 60601-1262

Honorarkonsul Reinhold F. Krammer steht mit seiner Expertise internationalen Firmen, deren Niederlassungen in den USA, ausländischen Handelsbevollmächtigten und deren Büros sowie deren inländische Firmen zur Verfügung. Herr Krammer assistiert Firmen, die den Markt in den USA erschliessen oder ihre operativen Geschäfte in den USA ausbauen möchten, und vertritt die Interessen dieser Firmen in den USA und somit auch gleichzeitig die Interessen der Muttergesellschaft im Ausland.

Herr Krammer ist einer der führenden Rechtsanwälte im "Leading Lawyer's Network" in den Bereichen internationales Betriebs- und Handelsrecht sowie kommerzieller Rechtsstreit. Die Republik Österreich ernannte ihn zum Honorarkonsul mit Zuständigkeit für die Bundesstaaten Illinois, Iowa und Wisconsin. Hauptsächlich beschäftigt er sich mit internationalem Handel, kommerziellen Rechtsstreit und Schlichtungsverfahren, Vertragsverhandlungen und Vertragsentwürfen von u.a. geistigem Eigentum, Technologie und Produktentwicklung, Versorgung, Lizenzierung, Verkauf und Vertrieb; der Beratung von Firmen, die den US Markt erschliessen möchten, Inkasso Angelegenheiten, Rückgewinnung von Sicherheiten und der Verteidigung von Firmen mit zahlungsunfähigen oder insolventen Kunden. Er ist auch Wirtschaftsprüfer (Certified Public Accountant).

Herr Krammer ist "President Circle" Mitglied des "Chicago Council on Global Affairs", war in der Vergangenheit Vorsitzender und Vorstandsmitglied des "International Trade Club of Chicago" und ist Vorsitzender und Vorstandsmitglied der "Austrian America Foundation, Inc."



### Education

DePaul University College of Law,  
J.D., 1993; Editor Law Review  
University of Illinois, B.S., with honors,  
1988

### Practice Areas

Litigation  
Commercial, Competition & Trade  
Intellectual Property & Technology

Er ist ehrenamtlicher Direktor der "American Friends of Austria" und der "German International School" in Chicago. Herr Krammer ist Mitglied der Deutsch-Amerikanischen Handelsgesellschaft, der amerikanischen Anwaltskammer, der Anwaltskammer von Illinois und Chicago. Er ist häufiger Referent und Autor für Regierungs- und internationale Handelsgruppen, die an ausländischen Direktinvestitionen und Exportgeschäften beteiligt sind. Die Themen umfassen kommerzieller Rechtsstreit, US Markterschliessung und Expansion sowie internationaler Handel.

Herr Krammer ist zugelassener Anwalt für Illinois, für das amerikanische Landgericht des nördlichen Bezirks von Illinois und des östlichen Bezirks von Michigan.

Herr Krammer diente als pro hac vice Anwalt in Gerichtsverhandlungen, Vergleichsprozessen und Meditationen innerhalb der USA und im Ausland, einschliesslich Frankreich, Illinois, Michigan, New York, Delaware, California, Arizona und Florida.

Er erlangte seinen Doktor der Rechtswissenschaften an der DePaul University, welche ihn zum Herausgeber des "DePaul Law Review" ernannte und bekam den amerikanischen Jurisprudenzpreis für Schadensersatz verliehen. Herr Krammer erhielt seinen Universitätsabschluss mit Auszeichnung von der "University of Illinois". Er spricht ausserdem fließend Englisch und Deutsch.

## **VERTRETER FOLGENDER INDUSTRIEZWEIGE**

- Automobil-und Zubehörlieferung
- Bio-und Pharmaindustrie
- Bauindustrie
- Verbraucherprodukte
- Elektronik und Halbleiter
- Energie
- Geräte Leasing und Finanzierung
- Lebensmittelherstellung und Vertrieb
- High Tech Industrie einschliesslich Entwicklung, Software und E-Kommerz
- Maschinen und Geräte, einschliesslich Maschinenwerkzeuge, Robotik, Laser, Optik, Verpackungen, Konstruktion und Metrologie
- Einzelhandel, Vertrieb, Verkauf und Dienstleistungen
- Transport, Lagerhaltung, Lieferung sowie Handel im In-und Ausland

## **Vertreter in folgenden Prozessangelegenheiten**

- Erzielte einen Rechtsspruch in Höhe von USD 1.8 Millionen zugunsten eines Anlagenlieferanten bezüglich einer Vertragsverletzungsklage gegen den Käufer
- Verfolgte und verteidigte Gegenforderung für einen Linsen/Optik Designer/Hersteller gegen einen Kamera/Linsen Hersteller/Verkäufer in einer in New York durchgeführten Verhandlung vor dem "American Arbitration Association" Strafgerichtshof; New York nahm Stellung auf die Klage bezüglich widerrechtlicher Kündigung eines Entwicklungsabkommens; Schiedsspruch erzielt zugunsten des Linsen/Optik Designer/Herstellers und USD 3.9 Millionen als Schadensersatz anerkannt, welcher vollständig geleistet wurde
- Vertrat Hersteller von Wasserreinigungsgeräten, die in der Fracking Industrie benutzt werden, in einem Lizenzierungs- Vertragsbruch vor der Internationalen Handelskammer, Internationaler Schiedsgerichtshof in Paris/Frankreich.
- Vertrat Zulieferer von Glasätzungs-und Schneidemaschinen gegen "Fortune 500" Firma in einem Prozess wegen angeblicher Mängel in Design und Herstellung mit dem Ergebnis, dass der Käufer die Maschinen behielt und der Verkäufer die bereits erhaltenen Zahlungen

- Vertrat einen "Tier II" Automobilzulieferer in einem Rechtsstreit in Millionenhöhe gegen "Tier I" Zulieferer wegen nicht eingezogener NRE- ('Non-recurring engineering) und Kapitalauslagen bezüglich der widerrechtlichen Kündigung des Rahmenlieferungsvertrags; auf der Basis des Beschlusses wurde Zulieferer vollständig bezahlt und die Vertragspartner blieben weiterhin Geschäftspartner
- Vertrat einen "Tier II" Automobilzulieferer in einer USD 3.1 Millionen Anfechtungsklage; Zulieferer konnte Urteil erlangen, dass das Säumnisurteil aufgehoben wurde, und letztendlich der Kläger die Klage zurückzog ohne weitere Rückzahlungen des Zulieferers zu erzwingen
- Verteidigte und beseitigte verschiedene Ansprüche von elektrischen Werkzeugen für drinnen und draussen wegen angeblicher Design-und Herstellungsmängel und unangemessenen Warnhinweisen
- Beriet Klienten bezüglich der Vorgehensweise bei offenen Forderungen in Millionenhöhe wegen insolventer oder zahlungsunfähiger Lieferanten und Kunden, was zu erfolgreichen Zahlungsvereinbarungen führte
- Erreichte, dass die Klage gegen einen "Tier I" Automobilzulieferer, in der ein Kind angeblich Blei ausgesetzt wurde, das von einem Elternteil aus der Fabrik mit nach Hause gebracht wurde, zurückgezogen wurde
- Verteidigte börsennotierten Hersteller von industriellen Ausgrabungsgeräten gegen
- Schadensersatzansprüche von Wiederverkäufer hinsichtlich beachtlicher angeblicher Folgeschäden und anderer wirtschaftlicher Verluste
- Vertrat einen Lieferanten einer Komponente, die in der Automobilbranche verwendet wird. Der Käufer schuldete dem Lieferanten mehrere Millionen Dollar und behauptete, dass das Produkt fehlerhaft hergestellt worden war; die Angelegenheit lief zugunsten des Lieferanten, wobei der Käufer seine Klage fallen liess und die ausstehenden Rechnungen zahlte
- Strafrechtliche Verfolgung in einer Warenzeichenverletzungsklage, wobei der Beschuldigte das Warenzeichen daraufhin nicht mehr benutzte und haftbar für die Warenzeichnungsverletzung gemacht wurde
- Verteidigte in einer Klage gegen einen Zulieferer von Marine Dieselmotoren. Schadensersatzansprüche aus dem Vertrag, Garantie und Betrugsklage in Millionenhöhe wurden zugunsten des Zulieferers entschieden
- Vermittelte in einer Klage in Höhe von USD 3 Millionen, die erfolgreich für den beschuldigten Hersteller von Druckpressen ausging, einschliesslich komplizierter internationaler Transaktionen mit Akkreditiv und Handelspapiere gegen Zahlung. Focht ausserdem die Liquidität an und setzte Klageantwort zu aktuellem Umtausch, neuem Wert und normalen Geschäftsablauf durch
- Vertrat Käufer von Materialtransport Taschen gegen Lieferanten und überzeugte den Prüfer, dass Taschen fehlerhaft waren; infolgedessen wurden Schadensersatzansprüche des Lieferanten abgelehnt
- Vertrat einen Gläubiger in einer Restrukturierung und Insolvenzverfahren, in welcher der Gläubiger, der Hauptlieferant und Kunde des Schuldners war, und der Gläubiger einer Teil "DIP Finanzierung" basierend auf einer Sicherheit, zustimmte
- Verfolgte eine Versicherungsgesellschaft im Fall eines Gläubigerwechsels in einer Kreditkarten Versicherungspolice. Resultierte in Zahlung von USD 1.9 Millionen an den Nachlass eines Flugzeugabsturzes in Kentucky
- Vertrat Hersteller von Pumpen gegen die "U.S. Consumer Product Safety Commission" bezüglich möglicher Rückrufprobleme
- Konnte Druckpresse für einen Leasinggeber zurückgewinnen, die als Sicherheit in einem Geräte-Leasingvertrag diente. Es wurde eine Einigung getroffen, aufgrund der der Leasingnehmer das Gerät an den Leasinggeber zurückgab, dem Leasingnehmer eine erhebliche Summe zahlte und die Klage wegen fehlerhafter Entwicklung und Herstellung fallen liess
- Vertrat einen Hersteller von Plastikaufbewahrungscontainern; erreichte prompte Sachpfändung von Plastikeinspritzformen von der gegnerischen Partei in Kanada und erreichte, dass die Gegenforderungen des kanadischen Beklagten fruchtlos blieben

- Vertrat einen Arbeitgeber, der beachtliche Verluste wegen Unterschlagung von Geldern eines Mitarbeiters erlitten hatte; erzielte, dass das Vermögen des Mitarbeiters eingefroren wurde, was zur kompletten Rückerstattung an den Arbeitgeber führte

## Gastredner und Artikel

- Co-Referent für die "German American Chamber of Midwest"; 13. Oktober 2016 "Due Diligence on M&A"
- Co-Autor des Artikels "Due Diligence in U.S." für die "German American Chamber 2016 invest in the Midwest Report"
- Bemerkungen zur Einführung von Jim Schultz, Vorstandsvorsitzender der "Illinois Business and Economic Development" Kooperation bei dem "State of Illinois Event at Hannover Fair, Mai 2016"
- Referent für "U.S. Entry Strategy" und "Entity formation" für die "Netherlands Smart Cities Delegation", gesponsert von der "Energy Coalition of Chicago", 2. Juni 2015
- Mitarbeit bei der "Round Table" Diskussion über "Law-Made in Germany", Sponsoring durch die German American Chamber of Commerce of the Midwest, Inc. - 4. Dezember 2014
- Referent bei der U.S. Department of Commerce/Commercial Service, "Structuring and Negotiating International Sales Partner Agreements by Exporters" Veranstaltung - 10. September 2014
- Referent bei der State of Illinois Office of Trade and Investment, Department of Commerce & Economic Opportunity's "Latest International Trade Policies, Missions and Available Services to Grow your Business and Meet Potential Partners" Veranstaltung - 10. September 2014
- Referent bei der "Round Table" Diskussion veranstaltet vom State of Illinois, SBDC International Trade Center at ICNC, "International Sales and Distribution Agreements" - 29. Januar 2014
- Redner bei der State of Illinois, "SBDC International Trade Center event on Structuring International Trade Agreements" Veranstaltung - 10. Dezember 2013
- Redner bei der "Representatives of Upper Austrian Automotive Cluster regarding Entering and Doing Business in the U.S." Veranstaltung
- Mitarbeit bei "State of Illinois, Illinois Trade Center Brief "Knowing When and How to Protect a Small Business against International Claims." - 12. November 2013
- Teilnehmer an der Wind Energy Expert Round Table Veranstaltung - German American Chamber of Commerce of the Midwest, Inc. - 11. November 2013
- "Wisconsin's Fair Dealership Law" - Präsentation für die "German Wind Energy Delegation", Sponsoring durch die "German American Chamber of Commerce"
- "When Your Secrets Are No Longer Secret - The Need for Confidentiality Agreements" - Austrian Connect Newsflash der "Austrian Trade Commission"
- "The Future of Global Manufacturing: Trends and Opportunities" - Moderator der Podiumsdiskussion, Sponsoring durch die "German American Chamber of Commerce of the Midwest, Inc."
- "The Future of Business in Europe" - Einführung des Themas für eine Präsentation von Christoph Leitl, Präsident der "Austrian Federal Economic Chamber" und früherer Vorsitzender der "Eurochambers," Sponsoring durch "Chicago Council on Global Affairs"
- "Maximizing Your Return Through Collection Efforts" - Webinar, Sponsoring durch die "Austrian Trade Commission"
- "Bankruptcy and Conducting Business With Distressed Suppliers and Purchasers" - Diskussionsteilnehmer an der Veranstaltung, die von der "German American Chamber of Commerce of the Midwest, Inc." organisiert wurde
- Artikel "Getting Paid by Automotive and Other Customers" - veröffentlicht im "German American Trade Magazine"
- Regelmässiger Mitarbeiter für Masuda, Funai, Eifert & Mitchell, Ltd. Litigation Practice Group Newsletter, einschliesslich des Artikels "Getting Paid by Financially Distressed U.S. Customers"